

## 9/19(火) 2018年からこう戦え! 勝ちパターン発見セミナー&セッション

自社の立ち位置は「トレンドリーダー」か「フォロワー」か「ニッチャー」か  
必要組数・来店数・成約数・単価…それぞれの相関関係を考える  
“#”(ハッシュタグ)対策 広告とSNSと現実 情報が入り混じる功罪  
戦略推進事例 地域一番店、業態・見せ方の変更、撤退に向けた縮小、小技の連発

開催概要



講師：  
**森山 圭氏**  
(フォーティメンション)  
代表取締役社長

日時：9月19日(火)13:30~17:00  
会場：GBAセミナールーム(東京・銀座)  
受講料：本紙読者 **10,000円**/人(税別)  
非購読者 **15,000円**/人(税別)

※今回は二部構成※

「セミナー<<総論>>」と「座談会<<具体例>>」の二部制で、受講会場ごとの“勝利の方程式”を導きます。  
13:30~15:30にセミナー、15:45~17:00を座談会とする予定です。 ※講演内容は変わる場合があります。

※次回予告とご案内※

次回開催する森山氏のGBAセミナーでは、特定の企業・会場の集客対策を公開で指導する「ライブコンサルティング」を行います。この題材となる企業・会場を募集します。森山氏のコンサルティングに興味・関心がある企業・会場の立候補をお待ちしております。

- ・ 題材企業・会場は、各種情報を開示いただくという前提で無料でご参加いただけます。
- ・ 資料として、直近2~3年分の広告(雑誌やチラシなど)、パンフレット等の営業ツール、売上や受注組数の推移が分かるデータ(Excelなど)をご用意ください。いずれも、資料は当日お持ち込みください(事前提出の必要なし)。
- ・ セミナーの内容は非公開とし、受講企業のみが知りうるものとします。
- ・ 受講企業に条件や制限を求めることもできます。(例：題材企業と競合する会場の受講を断る、など)
- ・ 同セミナーの開催日時は、題材企業・会場と森山さんのスケジュールを調整した上で決定・告知します。

詳しくは、ブライダル産業新聞社までお問合せください。

FAX.03-5537-8533 メール. seminar@bridalnews.co.jp

ご記入欄	受講講座	9月19日(火)森山氏セミナー			
	お名前	御社名	受講人数	名	
	ご住所		受講費の振込名義	会社 ・ 個人	
	電話番号	FAX番号	メールアドレス		
	業種 (1つ選択)	ホテル・結婚式場(ハウス含)・レストラン・プロデューズ・衣裳・写真・美容・装花・その他( )			

各項目をご記入の上、申込書をFAXまたはメールで送信して下さい。